



# localsearch

Erfolg für KMU in der digitalen Welt

localsearch ist der führende Marketing- und Werbepartner für Schweizer KMU.  
Wir machen Kunden erfolgreich in der digitalen Welt.

Unser Bereich Sales sucht eine neue Kollegin oder einen neuen Kollegen als

## Teamlead Telesales

### Wir sind

Teamplayer, Lösungs-Finder, Gipfel-Stürmer, Social-Media-Fans – der beste Sales der Schweiz

### und bieten:

Eine interessante Aufgabe mit leistungsorientierter Entlohnung in einem lebhaften und jungen Arbeitsumfeld auf Dich. Dies alles an Top-Lage im Postparc / Hauptbahnhof Bern.

### Deine Aufgaben sind:

- Personelle und fachliche Führung eines Teams von rund 15 Telesales Agenten
- Coaching und Schulung der Mitarbeitenden mit Ziel nachhaltiger Erfolg und Aufbau von Fach- und methodischem Wissen
- Umsetzung und Kontrolle der operativen KPI-Zielvorgaben
- Verantwortlich für die Umsatz- und Personalplanung, sowie die Qualitätssicherung
- Aktive Mitarbeit bei bereichsübergreifenden Projekten innerhalb des Verkaufs, mit Marketing und Produktmanagement

### Du bist

Verkaufstalent, Callcenter Profi, Kommunikator, Motivator, Kundenversther

### und begeisterst uns mit

- Kaufmännischer oder technischer Ausbildung
- Weiterbildung im Bereich Führung und Verkauf
- Erfahrung in der Führung eines Outbound-Teams
- Planerischer und organisatorische Stärke sowie ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten
- Durchsetzungsvermögen, Eigenverantwortung sowie hoher Leistungsbereitschaft
- Deutscher Muttersprache und guten Französisch-Kenntnissen

Deine Fragen beantworten wir über unseren WhatsApp Chat +41 79 902 52 58.

Max Eggenberger, CSO und Martin Ryter, HR Business Partner, freuen sich auf Deine Online-Bewerbung!

Wir werden diese Vakanz ausschliesslich via Direktbewerbungen besetzen.

**JETZT BEWERBEN**



[www.localsearch.ch](http://www.localsearch.ch)

